

Núm. d'expedient

CONSE150150CO2010077

## **Contractació**

Títol de la contractació

### **PLEC DE PRESCRIPCIONS TÈCNiques DE L'ACORD MARC PER AL SERVEI D'ELABORACIÓ D'INFORMES DE VALORITZACIÓ TECNOLÒGICA**

#### **Plec de prescripcions tècniques**

Objecte del contracte

- Emissió d'informes de valorització tecnològica dins el marc d'ajuts públics de valorització d'àmbit nacional i regional.
- Emissió d'informes sobre l'avaluació de l'estoc tecnològic de grups de recerca de la UPC dins el marc d'ajuts públics de valorització d'àmbit nacional i regional.
- Emissió d'informes de valorització tecnològica segons interès de grups de recerca i/o del Centre de Transferència de Tecnologia.
- Emissió d'altre tipus d'informe, tals com estudis de vigilància tecnològica, estudis sobre la prospecció industrial, cerca de clients, estudis de patentabilitat.

Contingut del treball o característiques del servei

Els informes de valorització a realitzar per els agents de valorització homologats s'emmarquen en l'entorn dels ajuts públics de valorització d'àmbit nacional i regional. Concretament ens trobem en els següents casos:

1) Ajuts de Valorització d'ACC10 de la Generalitat de Catalunya, programes VALTEC, VALCON i VALFUS, anys 2008 i 2009. La modalitat VALTEC consisteix en projectes de valorització tecnològica, que comprenen activitats d'R+D de caràcter demostratiu que es desenvolupin dins de la fase precompetitiva, i que permeten reduir les incerteses sobre la viabilitat comercial de la tecnologia. La modalitat VALCON consisteix en projectes de revisió i avaluació inicial de l'estoc de coneixement acumulat en les institucions de recerca amb possibilitats de ser valoritzat, especificant l'àmbit o àmbits tecnològics objectes del projecte. I la modalitat VALFUS consisteix en projectes per impulsar fusions i estructures estables de col·laboració entre centres de suport a la innovació tecnològica (centres IT) amb altres centres del sistema català de transferència tecnològica, amb l'objectiu d'incrementar la capacitat de transferència de tecnologies cap a la indústria.

Per dur a terme aquests projectes es preveu la contractació d'un agent de valorització extern:

- Modalitat VALTEC: permet la contractació de serveis d'R+D i tecnològics, així com aquells de consultoria i assessorament per a la definició de l'estratègia de

promoció comercial (vigilància tecnològica, anàlisi de patentabilitat, tramitació de patents, definició d'un pla de comercialització, etc)..

- Modalitat VALCON: permet la contractació d'estudis de l'estoc tecnològic d'un grup de recerca i a continuació realització d'un full de ruta d'aquella tecnologia que estigui més a prop del mercat, on s'analiza l'estat de protecció, l'estat de desenvolupament, l'estat del mercat i les accions de comercialització.

2) Ajuts VALOR 2010 promoguts per ACC10 i TALÈNCIA de la Generalitat de Catalunya i que consisteixen en ajuts per a projectes de valorització de recerca i tecnològica. Permeten la contractació de serveis d'R+D i tecnològics, així com de consultoria i assessorament per a la definició de l'estratègia de promoció comercial de projectes universitaris (vigilància tecnològica, anàlisi de patentabilitat, tramitació de patents, definició d'un pla de comercialització, etc).

3) Ajuts INNOCASH de la Fundación Española para la Ciencia y la Tecnología, en el 2010 gestionat por GENOMA ESPAÑA. On es preveuen dues fases en el programa, una primera fase on s'elabora un dossier tecnològic per part d'un agent de valorització extern per valoritzar tecnologies del sector públic espanyol i a continuació l'elaboració d'un pla de negoci pel mateix agent de valorització homologat, i una segona fase amb inversió d'un soci industrial per al desenvolupament i posada en el mercat del projecte tecnològic. El dossier tecnològic a desenvolupar per un agent de valorització extern consistirà en:

- Descripció detallada de la tecnologia proposada i les seves avantatges competitives, informació sobre l'estat de la tècnica i l'aportació de coneixement del beneficiari a aquest estat, situació de protecció de la propietat industrial, patents relacionades i grau de novetat de la tecnologia, aplicacions (actuals o potencials), mercat objectiu, grau d'oportunitat i riscos de la proposta, i finalment, marc normatiu de la proposta i barreres tècniques.

El pla de negoci haurà de contenir:

- Informació detallada i completa sobre els aspectes tècnics, comercials, regulatoris i financers considerats rellevants per realitzar el desenvolupament tecnològic proposat, incloent un Pla de Desenvolupament en base a objectius, fites, activitats i pressupost, així com una valorització financera del retorn econòmic d'aquest projecte.

Cap la possibilitat de que s'aprovin d'altres tipus d'ajuts de valorització en el transcurs dels propers anys, i que ens obligaran a contractar a agents externs de valorització.

4) Finalment, emissió d'altres informes de valorització no emmarcats en ajuts de valorització: el marc actual de la recerca i la innovació a Espanya dirigeix els seus esforços en la transferència del coneixement al sector industrial. Per tal de poder fer front a les necessitats actuals del sistema econòmic espanyol, es necessari que des dels centres públics de recerca s'implementi una metodologia de valorització consistent en varies fases: detecció de tecnologies, selecció de les de major potencial, valoració, protecció i explotació. Dins d'aquest procés, serà necessari la col·laboració d'agents

externs de valorització que incideixin en les darreres fases del mateix, tals com la valoració, la protecció i l'exploració.

En aquest punt, tant els grups de recerca de la UPC com altres unitats de la UPC poden tenir interès en la contractació d'agents externs que incideixin en aquests aspectes del sistema de valorització. Els informes a contractar poden ser de la següent índole:

- Informes de patentabilitat: estudi sobre la innovació de la tecnologia, la novetat, state-of-the-art, patents relacionades.
- Estudis de mercat: informes que analitzin les debilitats, amenaces, fortaleces i oportunitats de la tecnologia, estudis de la competència, nínxols de mercat, sectors d'aplicació.
- Estudis de valoració: estudis econòmics de les tecnologies basats en diferents tècniques d'anàlisi com les de costos, de mercats i d'ingressos.

---

Fases d'execució

Els contractes de provisió que, en el seu cas, es derivin de l'Acord Marc, hauran de tenir en compte els següents terminis:

- 1) Negociació de l'encàrrec: reunió per valorar la idoneïtat de l'encàrrec, els aspectes de confidencialitat, les dates de lliurament, els imports a contractar, la signatura de l'oferta comercial.
- 2) Kick-off: reunió inicial tècnica amb membres científics del grup de recerca, tècnics de l'agent de valorització i membres de les unitats de gestió de la UPC (Oficina IPR, Oficina de Patents, Programa Innova).
- 3) Reunió de seguiment: a meitat del projecte (que pot variar segons el programa en el que estigui emmarcada la contractació) que s'estima als 3 o 6 mesos.
- 4) Lliurament provisional de l'esborrany de l'informe: lliurament de l'informe provisional 15 dies abans del *deadline*.
- 5) Lliurament final de l'informe: lliurament de l'informe final amb incorporació de tots els requeriments marcats per l'entitat finançadora (logos, emblemes, signatures, format, ...).

---

Altres condicions particulars que s'hagin d'incloure en el contracte

Els informes contractats hauran de complir amb les següents prerrogatives:

- Complir amb l'**objectivitat i la imparcialitat**, basant-se en bases de dades científiques, mètodes d'anàlisi homologats, eines de gestió apropiades per al desenvolupament d'informes.
- **Confidencialitat**. S'haurà de garantir la confidencialitat de les propostes tecnològiques analitzades, amb la signatura d'un acord de confidencialitat que garanteixi aquesta prerrogativa.
- **Eficiència i rapidesa**: els informes s'hauran de presentar en els terminis establerts complint amb les dates de presentació dels ajuts als quals estiguin emmarcats, que normalment, i a títol merament informatiu, solen ser d'entre 6 mesos i 1 any.
- **Transparència** del procés, amb detall de cada fase.
- **Coherència en el resultat**, lliurament d'informes homogenis (manteniment de la mateixa estructura), àgils, breus i intel·ligibles.

- **Veracitat;** la informació utilitzada contrastada per a l'avaluació de les propostes, considerant la veracitat de les fonts consultades.
- **Traducció en dos idiomes,** preferiblement en català i anglès.
- **Preus màxims:** en funció de la complexitat i abast del treball, els informes estaran en la franja màxima estimada de 50.000 €, corresponent amb els preus actuals del mercat. No obstant, quan es sol·licitin ofertes pels contractes de provisió s'establirà un preu màxim sobre el qual les empreses podran presentar les millores econòmiques que estimin oportunes.

---

Director del CTT

Valentí Guasch i Brull

---

Barcelona, 22 de juny de 2010

---